

## CONTENIDO

PRÓLOGO	11
<i>Édgar Cortés</i>	
AGRADECIMIENTOS	23
INTRODUCCIÓN	25
CAPÍTULO PRIMERO	
SOBRE EL CONSENTIMIENTO Y LAS FORMAS DE SU MANIFESTACIÓN	41
I. El consentimiento propiamente dicho: desde su concepto esencial hasta su manifestación silente	42
A. Concepto del consentimiento	42
B. Proceso del consentimiento	54
C. Manifestación del consentimiento	61
II. El silencio como alternativa de manifestación de la voluntad en el contrato	66
A. El silencio como ausencia de manifestación de voluntad	73
B. El silencio y el consentimiento tácito: dos realidades encontradas	78
III. Antecedentes del silencio contractual: en la búsqueda de sus raíces etimológicas y sus orígenes	97
A. Etimología del concepto jurídico del silencio contractual	97
B. Orígenes del silencio contractual	99

1. En el derecho romano	101
2. En el derecho canónico	104
CAPÍTULO SEGUNDO	
SOBRE EL CONCEPTO JURÍDICO DEL SILENCIO:	
ENTRE EL RECHAZO Y LA ACEPTACIÓN	
	113
I. Concepto jurídico del silencio: aproximaciones a una definición	114
A. Fundamentos del concepto jurídico del silencio contractual	114
B. La definición ambivalente del silencio contractual	124
1. El sentido negativo de la definición	126
2. El sentido positivo de la definición	143
II. Hacia la definición del silencio contractual: distintas tesis para explicar el fenómeno en el ordenamiento jurídico	164
A. Introducción a las tesis planteadas	165
B. Tesis formalista o calificada	167
C. Tesis relativa o intermedia moderada	173
D. Tesis propuesta: la valoración del silencio bajo criterios objetivos	186
CAPÍTULO TERCERO	
SOBRE LA INSUFICIENCIA EN LA INTERPRETACIÓN PARA DETERMINAR EL ALCANCE DEL SILENCIO JURÍDICO	
	189
I. El proceso de la interpretación judicial para determinar el alcance jurídico del silencio contractual	189
A. Contexto jurídico de la interpretación contractual	190
1. Definición de interpretación contractual	190
2. Métodos de interpretación contractual	197
B. Finalidad de la interpretación contractual	205
1. Búsqueda de la común intención de las partes	211
2. Situación ante la indeterminación de la intención de las partes	217
II. Los poderes del juez en la interpretación contractual	225
A. Ámbito de los poderes del juez en la interpretación contractual	225

B.	Límites de los poderes del juez en la interpretación contractual	236
III.	Los principios que rigen la interpretación del silencio contractual	243
A.	La autonomía de la voluntad como principio general de interpretación	247
B.	El papel de la buena fe en la interpretación del silencio	251
C.	El papel complementario de la equidad en la interpretación del silencio	260

#### CAPÍTULO CUARTO

	LOS CRITERIOS ACTUALES PARA INTERPRETAR EL ALCANCE JURÍDICO DEL SILENCIO EN LA FORMACIÓN Y EJECUCIÓN CONTRACTUALES	269
I.	Criterios por la configuración tipificada por la ley	272
A.	El silencio por la naturaleza del contrato	272
1.	El silencio como aceptación contractual	275
2.	El silencio como negación contractual	281
B.	El silencio por el tipo de obligación	286
1.	El silencio negativo para ser levantado: deber de información	287
a.	El silencio negativo como vicio de consentimiento	292
b.	El silencio negativo como violación contractual	298
2.	El silencio positivo para ser guardado: secreto profesional y secreto empresarial	301
a.	El secreto profesional	301
b.	El secreto empresarial	304
II.	Criterios por la presunción de voluntad	307
A.	El silencio por la continuidad de las relaciones contractuales	308
B.	El silencio por la presunción de favorabilidad	314
III.	Criterios por los usos y prácticas	316

IV. Criterios por la voluntad de las partes	321
A. El silencio por lo estipulado en el contrato	321
B. El silencio por el comportamiento de las partes	323
V. Criterios por las circunstancias particulares	329
VI. Características comunes en los criterios vigentes	340
A. Significado para el destinatario o conocimiento previo	340
B. Carácter reactivo o subsidiario	344
C. Perseverancia en el tiempo	345

## CAPÍTULO QUINTO

SOBRE LA NECESIDAD DE ESTABLECER CRITERIOS OBJETIVOS PARA INTERPRETAR EL VALOR JURÍDICO DEL SILENCIO: UNA VISIÓN DESDE EL PRINCIPIO DE LA BUENA FE		349
--	--	-----

I. Contexto jurídico preliminar de los criterios objetivos	350
A. Pertinencia de fijar criterios objetivos	350
B. Aplicabilidad del principio de buena fe en los criterios objetivos	360
II. Propuesta de criterios objetivos	367
A. Criterio por la calidad de las partes	368
1. Por la calidad de experto	372
2. Por la calidad de consumidor	374
B. Criterio por la naturaleza del contrato	377
1. Por la complejidad del contrato	383
2. Por la función del contrato	386
3. Por la continuidad en el tiempo	388
C. Criterio por el comportamiento coherente de las partes	391
1. Por aplicación de la confianza legítima	396
2. Por aplicación del estándar de diligencia	400
3. Por aplicación del valor de honestidad y lealtad	408
D. Criterio por los usos y costumbres	415

CONCLUSIONES	423
--------------	-----

BIBLIOGRAFÍA	441
--------------	-----